



# MÔ TẢ CÔNG VIỆC JOB DESCRIPTION

## SALES ENGINEER (Open for Fresher)

Số lượng: 03 vị trí

- 1 vị trí làm việc tại TPHCM, phụ trách khu vực tỉnh Tây Ninh
- 1 vị trí làm việc tại Đồng Nai, phụ trách khu vực tỉnh Đồng Nai
- 1 vị trí làm việc tại Tiền Giang, phụ trách khu vực tỉnh Tiền Giang

### JOB DESCRIPTION

- Phụ trách các kênh phân phối (ví dụ: các đại lý truyền thống) và chịu trách nhiệm về chỉ tiêu bán hàng tại khu vực được phân công
- Phụ trách các đại lý hiện tại, thăm hỏi khách hàng thường xuyên và hỗ trợ đại lý trong việc tìm kiếm khách hàng, mở rộng kinh doanh
- Làm báo cáo bán hàng, tồn kho, công nợ theo tuần/ tháng/ quý/ năm
- Thông báo và cập nhật thường xuyên tới khách hàng về các chính sách, chương trình bán hàng và hỗ trợ từ Daikin
- Thường xuyên thăm hỏi và tìm hiểu từ khách hàng để cập nhật thông tin thị trường và hỗ trợ khách hàng về các hoạt động bán hàng khi cần
- Tìm kiếm và thiết lập quan hệ với đối tác và khách hàng tiềm năng
- Thu thập thông tin về các khách hàng, thị trường và đối thủ để xây dựng nguồn dữ liệu phục vụ cho việc nghiên cứu và thiết lập kế hoạch trong tương lai

### JOB REQUIREMENTS

- Tốt nghiệp Đại học, ưu tiên Kỹ sư ngành HVAC
- Không yêu cầu kinh nghiệm, nhận đào tạo sinh viên mới ra trường
- Có thể đi công tác tỉnh thường xuyên
- Chủ động, nhiệt tình, có khả năng sắp xếp công việc và giải quyết vấn đề tốt
- Tiếng anh giao tiếp cơ bản
- Có khả năng làm việc độc lập
- Kỹ năng giao tiếp và đàm phán tốt
- Sử dụng tốt MS Office (Word, Excel, Power point)

Hồ sơ ứng tuyển ghi rõ “Ứng tuyển vị trí [tên vị trí]” và gửi về email [hongquyen.le@daikin.com.vn](mailto:hongquyen.le@daikin.com.vn) hoặc Zalo 0362707851 (Ms. Quyen).

Ngoài ra, các bạn có thể tìm hiểu thêm về các cơ hội việc làm tại Daikin thông qua website Daikin Career: <https://daikincareers.com/> nhé!!!